

PRESSE-INFORMATION

Ihre Ansprechpartnerin:

Kerstin Kraft

Market Development & Communication

Telefon 0 61 96.99 35 63

Telefax 0 61 96.99 35 70

kerstin.kraft@vr-leasing.de

Eschborn, den 10. Januar 2008

Kooperation von BFL Leasing und Canon Deutschland Gemeinsam den Vertriebserfolg vervielfältigen

Der IT-Finanzierer BFL Leasing und Canon Deutschland haben eine Vertriebspartnerschaft geschlossen und gemeinsame Marketingaktivitäten vereinbart.

Durch ein leistungsfähiges Kooperationsmodell können Handels- und IT-Systemhäuser ihren mittelständischen Kunden ab sofort Finanzierung, Wartung und Service in einem Vertrag anbieten.

Erklärtes gemeinsames Ziel von BFL und Canon: Absatzförderung für den Handel und eine noch stärkere Kundenbindung. Neben der Vertriebspartnerschaft gehen die beiden Partner auch auf anderen Feldern gemeinsam voran – von Schulungen in der Absatzfinanzierung bei IT- und Bürotechnik über Aktivitäten beim Canon-Intranet (CP-Net) bis hin zu Promotion-Aktionen.

Aus der Kooperation von BFL und Canon ergeben sich für die Händler viele praktische Vorteile: Bei der Office-Mietlösung „Output Management“ können Finanzierung und Service in einer Rate beziehungsweise in einem Seitenpreis für schwarz-weiße Ausdrucke, Farbseiten und Scans dargestellt werden.

Für die BFL ist die Partnerschaft mit Canon eine wegweisende Strategie, die für alle Beteiligten Vorteile bringt. Petra Korff, Managing Director BFL: „Der Händler kann sich gegenüber dem Kunden als Allroundanbieter profilieren und erhält von uns ein ideales Tool zur

Absatzförderung. Der Kunde seinerseits profitiert von einem echten Mehrwertangebot. Denn er kann Finanzierung, Wartung und Service für Multifunktionsgeräte, Kopierer, Drucker und Faxgeräte in nur einem Vertrag realisieren. Damit bekommt der Kunde ein funktionierendes Managementinstrument, das für Effizienz, Kostentransparenz und Planbarkeit steht.

Wir freuen uns, dass wir unser ohnehin schon breites Branchenspektrum nochmals erweitern können.“ Neben dem „Output-Management“ bieten die BFL und Canon auch die Vertragsvariante „Page“ an. Bei dieser wird keine monatliche Rate ausgewiesen, sondern ein Seitenpreis und eine Gesamt-Mindestabnahmemenge vereinbart. Welche Variante der Kunde auch wählt: Bei der BFL werden Kalkulierbarkeit und Transparenz besonders großgeschrieben. Es gibt keinerlei versteckte Kosten, da alle Vertragskomponenten separat ausgewiesen werden. Diese Transparenz und Fairness findet sich auch in den Vereinbarungen mit den Fachhändlern wieder. So sind deren Interessen vollständig gewahrt.

Schlagkräftige Partner, starke Leistungen

Die Canon Deutschland GmbH hat sich erfolgreich als IT-Solution-Provider etabliert und bietet ausgereifte Home- und Office-Technologien an. Im Business Segment werden digitale, multifunktionale Druck- und Kopiersysteme in Farbe und s/w, Dokumentenmanagement-Systeme, Großformatdrucker und IT-Solutions vertrieben.

Die BFL ist unter den Leasinggesellschaften Marktführer im Bereich ganzheitlicher Office- und IT-Lösungen und bietet Händlern und Herstellern Produkt-, Finanzierungs- und Servicekompetenz aus einer Hand. Im Hintergrund wirkend und mit einer nahezu 35-jährigen Expertise stellen die IT-Finanzierer ihr Know-how zur Verfügung und schulen Mitarbeiter vor Ort. Eine Vertriebspartnerschaft mit der BFL birgt zahlreiche weitere Vorteile. So werden die kooperierenden Händler und Hersteller von der BFL sofort ausgezahlt, was die Liquidität der Partner steigert. Da die BFL als kompetenter Leasinggeber die Bonitätsrisiken übernimmt, sinkt das Ausfallrisiko. Darüber hinaus eröffnet eine Zusammenarbeit mit den Eschborner Spezialisten die Chance auf eine nachhaltige Absatzförderung.

Die BFL Leasing GmbH, Eschborn, ist als IT-Finanzierer der Spezialist in der VR LEASING-Gruppe. Das Portfolio enthält Leasing, Mietkauf, Mietlösungen und Finanzierung sowie ein auf IT spezialisiertes Dienstleistungsportfolio. Die 1973 als Leasinggesellschaft für Informations- und Kommunikationstechnik gegründete BFL Leasing ist Partner von namhaften Herstellern sowie Handels- und IT-Systemhäusern. Über die VR-IT-Leasing GmbH spricht sie insbesondere Kunden im FinanzVerbund der Volksbanken Raiffeisenbanken an.

Weitere Informationen über das Unternehmen, seine Dienstleistungen und den Leasingmarkt finden Sie im Internet unter <http://www.bfl-leasing.de>

Die VR LEASING-Gruppe* ist im genossenschaftlichen FinanzVerbund der Spezialanbieter für innovative mittelstandsorientierte Finanzierungslösungen in Europa. Mit ihrem Markt- und Objekt-Know-how, insbesondere für Fahrzeuge, Maschinen, Informations- und Kommunikationstechnik sowie Immobilien, nimmt die VR LEASING-Gruppe für ihre Vertriebs- und Kooperationspartner – rund 1.200 Volksbanken und Raiffeisenbanken sowie mehr als 2.500 mittelständische Händler und Hersteller - die Rolle eines Finanzierungsexperten ein. Dabei deckt die VR LEASING-Gruppe mit ihrem modularen Produktportfolio das gesamte Spektrum der Absatz- und Investitionsfinanzierung ab: von Leasing und Kredit über Einkaufsfinanzierung bis zu Factoring. Abgerundet wird das Angebot durch eine Vielzahl von Services.

*zu den Unternehmen der VR LEASING-Gruppe gehören VR-LEASING AG, BFL Leasing, Lombard Pénzügyi és Lízing, Ungarn, VB LEASING International Holding, Wien, VB-LEASING OOO, Moskau, VR BAUREGIE, VR DISKONTBANK, VR FACTOREM, VR medico LEASING GmbH