

Wir.

Suchen.

Die BFL Leasing ist Spezialist für Absatzförderungen. Seit über 45 Jahren entwickelt die BFL Leasing GmbH, passgenaue Finanzierungslösungen für Handels- und Systemhäuser sowie Hersteller der IT, Medizin- und Bürotechnik als auch Auto. Flexibel, schnell und unbürokratisch. Gemeinsam mit ihren Vertriebspartnern realisiert die BFL Leasing so die Investitionsvorhaben des Mittelstands.

Seit Oktober 2019 ist die BFL Teil der BAWAG Group AG. Die BFL ist ein fester Bestandteil der BAWAG Group AG in Deutschland als der Spezialist für KFZ, Hard- und Software, Projekte, Lizenzen und Dienstleistungen im IT-Bereich, Medizintechnik, Bürotechnik, Auto und Informations- und Kommunikationstechnologie und unterstützt so Unternehmen bei der Digitalisierung ihrer Geschäftsprozesse. Rund 50.000 Kunden vertrauen bei ihren Investitionen auf die Erfahrung der BFL Leasing.

Werden auch Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte und bewerben Sie sich.

Gebietsleiter Hersteller und Handel (m/w/d) West- und Süddeutschland

Ihre Aufgaben

In Ihrer Rolle als Gebietsleiter Hersteller und Handel sind Sie für den Bereich IT, Bürotechnik, Software, Storage, Kommunikationstechnik, Telekommunikation, Medizintechnik oder Auto zuständig. Sie übernehmen die Akquisition und Betreuung von neuen Handelspartnern und Herstellern, sowie den Ausbau bestehender Verbindungen. Mit Ihrer fachlichen und persönlichen Expertise bauen Sie zu den Partnern eine erfolgreiche Geschäftsbeziehung im Rahmen eines strategiekonformen und motivierenden Beziehungsmanagement auf.

Darüber hinaus führen Sie regionale Händlerveranstaltungen durch und sind auf Fach- und Händlermessen für die BFL Leasing präsent. Für die Partner der BFL Leasing organisieren und leiten Sie Vertriebsaktionen und Schulungen, z.B. für Absatz- und Händlereinkaufsfinanzierungen sowie Versicherungsprodukte. Sie stellen die interne Kommunikation relevanter Informationen sicher und beobachten den Markt und Wettbewerb. Die Maßnahmenentwicklung zur Planerfüllung und Gebietsplanung rundet Ihr breitgefächertes Aufgabengebiet ab.

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Fachhochschul-/Hochschul-Studium oder vergleichbare in der Praxis erworbene Qualifikation, Fachrichtung: Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftswissenschaften, o.ä.
- Idealerweise Berufspraxis in der Händler- und Einkaufsfinanzierung
- Sehr guter Umgang mit MS-Office-Produkten
- KFZ-Führerschein
- Einschlägige Erfahrung in der Akquisition von Handelspartnern, sowie im Verkauf von Finanzdienstleistungen inklusive Verkaufsschulungen zur Bedienung von Software
- Fundierte Berufserfahrung im Kredit- und/oder Leasinggeschäft bzw. Finanzdienstleistungen
- Ziel- und Leistungsorientierung
- Kundenorientierung
- Kooperationsfähigkeit sowie Entscheidungsfähigkeit
- Lern- und Veränderungsfähigkeit
- Kosten-/Ertrags-/Risikobewusstsein
- Eigeninitiative, selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Integrität und Verschwiegenheit
- Projektsteuerungsfähigkeit und Präsentationssicherheit
- Abschlussicherheit auf allen Ebenen

Sind Sie interessiert?

Dann senden Sie bitte Ihre Online-Bewerbung unter Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermines und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

SÜDWESTBANK - BAWAG AG Niederlassung Deutschland

Frau Jasmin Schmalenbach

Telefon 0711/66 44-1600

Wir freuen uns auf Sie!

[Online bewerben >](#)